



## Страховой бизнес в США: территориальные особенности

**Фейгин В.Е.**, к.ист.н, доцент,

Южно-Уральский государственный университет (НИУ), Челябинск, Россия

**Аннотация.** В статье на основе статистических данных за 2013–2020 гг. рассматриваются особенности территориального размещения страхового бизнеса в экономических районах и городских агломерациях США. По некоторым параметрам проводятся также сравнения с доступными данными по географии банковского сектора. Показано, что страховое и банковское дело в США в силу исторических причин отличаются заметной децентрализацией. При этом в сфере страхования наблюдается выраженный перевес в пользу Северо-востока и Среднего Запада и, соответственно, отставание Юга и Дальнего Запада США.

**Ключевые слова:** США, экономические районы, городские агломерации, страховые компании, конкуренция

## **Insurance Business in the USA: Territorial Features**

**Feigin V.E.**, Candidate of Sciences (History), Assistant Professor,

South Ural State University (NRU), Chelyabinsk, Russia

**Annotation.** Based on statistical data for 2013–2020, the article examines the territorial location of the insurance business in economic regions and urban agglomerations of the United States. For some parameters, comparisons are also made with available data on the geography of the banking. It is shown that insurance and banking in the United States, due to historical reasons, are characterized by

noticeable decentralization. At the same time, in the field of insurance, there is a pronounced advantage in favor of the Northeast and the Midwest and, accordingly, the backlog of the South and the Far West of the USA.

**Key words:** USA, economic regions, urban agglomerations, insurance corporations, competition

Современный страховой бизнес, создающий все более сложные финансовые инструменты, тесно переплетающийся со многими другими отраслями и уверенно преодолевающий территориальные барьеры, является одним из важнейших проводников экономической глобализации. Однако проницаемость границ не только не снимает, но и делает еще более актуальным вопрос о том, где находятся центры консолидации прибыли и управления финансовыми потоками.

Большую работу по изучению транснациональных столиц финансовой деятельности (в том числе в сфере страхования и перестрахования) с 1990-х гг. проводит академическое сообщество «Глобализация и мировые города» на базе Университета Лафборо (Великобритания)<sup>1</sup>. Вместе с тем внимания заслуживает территориальное распределение аналогичных финансовых узлов и в пределах отдельных стран, особенно в таком крупном и экономически развитом государстве, как Соединенные Штаты Америки. Следует заметить, что в отношении банковского сегмента экономики США подобный анализ неоднократно проводился рядом российских и зарубежных специалистов<sup>2</sup>. Названный комплекс исследований позволяет теперь, при обращении к географии страхового сектора, не ограничиваться исключительно его рамками,

---

<sup>1</sup> Globalization and World Cities Research Network (GaWC) // <https://www.lboro.ac.uk/microsites/geography/gawc>

<sup>2</sup> См., например: Бернштам Е.С., Лузанов А.Н. Региональные аспекты организации и государственного регулирования банковской сферы: зарубежный и российский подходы. М., 2001; Лузанов А.Н. Банковская система США: история, география, перспективы развития. М., 2015; Лузанов А.Н. География банковской деятельности. М., 2002; Никитин Л.В. Продолжение Уолл-стрит: Нью-Йорк и другие банковские столицы США на рубеже XX–XXI веков. Челябинск, 2019; Никитин Л.В., Павлова О.Ю. Эдинбург и Шарлотт против Лондона и Нью-Йорка: история «вторых столиц» в банковских системах Великобритании и США (1970-е – 2010-е годы) // Клио. 2019. № 9 (153). С. 62–69; Lord J.D. Geographic Deregulation of the U.S. Banking Industry and Spatial Transfers of Corporate Control // Urban Geography. 1992. № 1. P. 25–48.

но также проводить некоторые сопоставления между двумя смежными отраслями американской экономики.

Для более полного и точного понимания современных реалий в американском страховом деле необходимо в предварительном плане отметить некоторые исторические особенности его развития.

С первых лет своего существования США как государство строились, главным образом, снизу вверх, от автономных штатов к федеральной власти. Данное обстоятельство, как неоднократно было показано в научной литературе, в огромной степени повлияло, например, на банковский сектор, в котором лицензии на ведение бизнеса долгое время выдавались только на уровне штатов. Что касается системы страхования, то в ней этот аспект исторической децентрализации оказался еще более устойчивым. Если банки с 1860-х гг. могут по своему выбору обращаться за лицензиями или, как ранее, к администрациям штатов<sup>3</sup>, или к федеральным властям, то для страховых компаний и далее остался возможным только первый вариант. Не менее важное расхождение заключается в том, что при наличии многочисленных законов, которые на протяжении десятилетий регулируют банковскую сферу, страхование в США почти всегда находилось вне общенациональных правовых регламентаций – и в этом случае все также оставалось в самостоятельном ведении штатов.

Лишь в 2010 г. с принятием антикризисного закона «О реформе Уолл-стрит и защите потребителей» (или Закона Додда – Фрэнка)<sup>4</sup> в рамках общего усиления контроля по линии финансовых рынков было создано Управление по надзору за страховым сектором (УНСС; англ. Federal Insurance Office (FIO)) при Министерстве финансов США. Однако и это долгожданное ведомство не обладает в своей отрасли такими полномочиями, какие имеются у Федеральной

---

<sup>3</sup> Никитин Л.В. Продолжение Уолл-стрит... С. 57–58, 418.

<sup>4</sup> Детальное рассмотрение этого закона и ряда связанных с ним вопросов было проведено В.К. Кулаковой (Кулакова В.К. Результаты и перспективы финансовой реформы в США // США и Канада: экономика, политика, культура. 2014. № 9. С. 47–58; Кулакова В.К. Трудности финансовой реформы в США // Вопросы экономики. 2013. № 10. С. 147–158.).

резервной системы (ФРС) или Управления контролера денежного обращения (УКДО) в отношении банков. Принципиально важное обстоятельство заключается в том, что и сегодня, как это изначально сложилось более двух веков назад, в США отсутствуют федеральные лицензии на ведение страховой деятельности.

При таких обстоятельствах можно было ожидать, что на корпоративном уровне в стране сформируется очень распыленная картина с наличием множества сравнительно небольших центров страхового бизнеса. Однако реальные данные, рассчитанные автором по ведущим страховым компаниям различной специализации на основе официальных ежегодных отчетов УНСС<sup>5</sup>, лишь отчасти соответствуют этой исходной гипотезе.

Действительно, в США не сложился такой доминирующий общенациональный узел страховой деятельности, каким является Лондон для Великобритании<sup>6</sup> и, тем более, Москва для Российской Федерации<sup>7</sup>. Вместе с тем некоторые из компаний, возникших еще в XVIII–XIX вв. в историческом северо-восточном ядре США (например, нью-йоркские группы «New York Life Insurance» (1830) и «MetLife» (1868)), достаточно рано стали выходить за пределы своих городов и штатов. Сначала эта практика осуществлялась через сети мелких страховых агентов, которые, получая свои проценты, повсеместно продавали полисы больших фирм и тем самым создавали общенациональный страховой рынок<sup>8</sup>; позднее началось развитие полноценных межштатных филиалов. В этом отношении создавать большой бизнес страховым компаниям было проще, чем банкам, которые фактически не могли открывать филиалы вне

---

<sup>5</sup> U.S. Department of the Treasury. Federal Insurance Office (FIO). Reports & Notices // <https://home.treasury.gov/policy-issues/financial-markets-financial-institutions-and-fiscal-service/federal-insurance-office/reports-notice>

<sup>6</sup> Фейгин В.Е. Сектор страхования в британской экономике: исторический фундамент и современное состояние // Российский экономический интернет-журнал. 2020. № 3. С. 33

<sup>7</sup> Фейгин В.Е. Позиции городов уральского региона в страховом бизнесе (середина 2000-х – 2010-е гг.) // Евразийский журнал региональных и политических исследований. 2019. № 1(19). С. 89.

<sup>8</sup> Markham J.W. A Financial History of the United States. Vol. I. Armonk (N.Y.) – London, 2002. P. 193–194.

своих штатов до 1980–1990-х гг.<sup>9</sup> Таким образом, в двух смежных отраслях действовали ассиметричные источники децентрализации: для банков это был запрет на межштатные филиалы, а для страховщиков – отсутствие федерального законодательства и лицензирования. Те же механизмы работали и в зеркальном отражении. Концентрации бизнеса в случае с банками помогало наличие федеральных «правил игры», а в отношении страхового сектора – общенациональные филиальные сети.

В результате в двух отраслях сложилась соизмеримая степень децентрализации, но при важном различии. В страховании с его давней традицией филиальной свободы успели сформироваться огромные корпорации в исторических больших городах Северо-востока (а затем и Среднего Запада), которые затрудняли рост конкурентов в городах Юга и Дальнего Запада, возвысившихся позднее.

Названную специфику двух отраслей подчеркивает табл. 1, в которой приведены данные по четырем укрупненным экономическим районам США. Как видим, для страхового бизнеса долевые показатели Северо-востока и особенно Среднего Запада оказались значительно выше, чем для банковского. Соответственно, противоположные результаты фиксируются для Юга и Дальнего Запада. Сдвиги, происходившие в страховании на протяжении прошлого десятилетия, хотя и были довольно значительными, не внесли в эту картину принципиальных изменений (рис. 1). Отметим, наконец, и то, что в обоих случаях Северо-восток во главе с Нью-Йорком предсказуемо отличается значительным превышением долей в финансовых сферах над долями в населении страны (табл. 1).

Теперь попробуем более детально оценить ситуацию в страховании на уровне отдельных городов или, точнее, городских агломераций<sup>10</sup>.

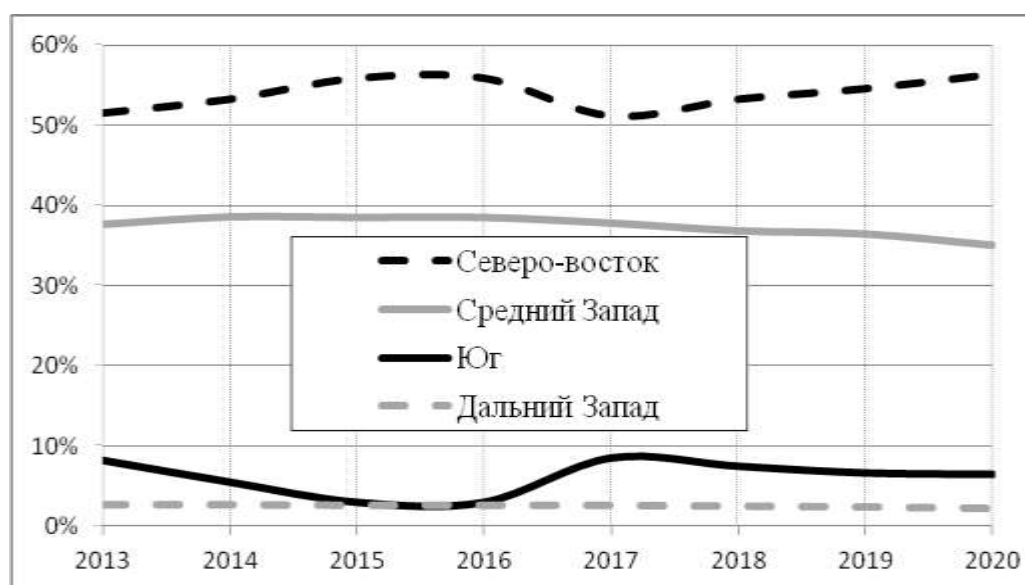
---

<sup>9</sup> Никитин Л.В. Продолжение Уолл-стрит... С. 324–326.

<sup>10</sup> В отличие от исследователей банковской географии США А.Н. Лузанова, Л.В. Никитина и О.Ю. Павловой, автор данной работы считает приоритетным в отношении сектора страхования проведение расчетов не

**Доли укрупненных экономических районов США в численности населения, а также в показателях банковской и страховой отраслей (2015 г., проценты)**

	население <sup>11</sup>	банковские активы <sup>12</sup>	страховые премии <sup>13</sup>
Северо-восток	17,5	45,4	55,9
Средний Запад	21,1	11,3	38,5
Юг	37,7	26,2	3
Дальний Запад	23,7	17,1	2,6



**Рис. 1 – Доли укрупненных экономических районов США в общем объеме страховых премий, 2013–2020 гг.<sup>14</sup>**

Относительно высокой (по сравнению с некоторыми другими странами) степени децентрализации не противоречит наличие бесспорного лидера на

---

непосредственно по городам, а в масштабах агломераций (или, в американской терминологии, «метрополитенских статистических ареалов»).

<sup>11</sup> По данным всеобщей переписи населения США 2010 г.

<sup>12</sup> По данным публикации: Никитин Л.В. Продолжение Уолл-стрит... С. 501–502.

<sup>13</sup> Рассчитано автором на основе отчетов УНСС за 2015–2016 гг. (<https://home.treasury.gov/policy-issues/financial-markets-financial-institutions-and-fiscal-service/federal-insurance-office/reports-notice>).

<sup>14</sup> Рассчитано автором на основе отчетов УНСС за 2013–2021 гг. (<https://home.treasury.gov/policy-issues/financial-markets-financial-institutions-and-fiscal-service/federal-insurance-office/reports-notice>).

американском страховом рынке в лице Нью-Йорка с его ближайшими окрестностями (табл. 2).

Таблица 2

**Крупнейшие центры страхового бизнеса (городские агломерации) США по объему страховых премий (млрд долл. в текущих ценах, 2013 и 2020 гг.<sup>15</sup>)**

	2013 г.		2020 г.	
1.	Нью-Йорк	245,158	Нью-Йорк	359,246
2.	Блумингтон	55,994	Блумингтон	66,153
3.	Бостон	48,169	Миннеаполис	57,828
4.	Миннеаполис	41,802	Омаха	51,178
5.	Хартфорд	33,026	Кливленд	41,737
6.	Чикаго	27,584	Бостон	39,305
7.	Омаха	26,262	Чикаго	39,210
8.	Лансинг	25,728	Спрингфилд	38,461
9.	Сидар-Рапидс	24,500	Провиденс	38,248
10.	Филадельфия	24,274	Де-Мойн	26,440

Этот город, как уже упоминалось, является местом сосредоточения ряда страховых корпораций с долгой историей, а также с большим опытом продвижения в своей стране и за рубежом. Ведущую роль в гигантском страховом кластере Нью-Йорка играет корпорация «MetLife», которая уже достаточно давно является крупнейшей в своей отрасли в США и одной из крупнейших в мире. Отражением финансового могущества «MetLife» является ее штаб-квартира, расположенная в одном из самых узнаваемых зданий на Манхэттене – в знаменитом 59-этажном небоскребе, который ранее являлся штаб-квартирой авиакомпании «Pan American». К числу лидеров в нью-йоркском страховом деле принадлежат также «Equitable Holdings», «Prudential

<sup>15</sup> Рассчитано автором на основе отчетов УНСС за 2013, 2014, 2020 и 2021 гг. (<https://home.treasury.gov/policy-issues/financial-markets-financial-institutions-and-fiscal-service/federal-insurance-office/reports-notice>).

Financial», «New York Life Insurance», «Travelers Companies» и некоторые другие очень заметные компании. Отдельно должна быть упомянута группа AIG, которая в 2000-е гг. очень активно работала на рискованном рынке «субстандартной ипотеки» с негативными последствиями для себя. Во время кризиса 2008–2009 гг. со стороны федеральных регуляторов были приложены огромные усилия для спасения этой общественно значимой корпорации. В итоге положение дел в AIG удалось в целом стабилизировать; корпорация, хотя и утратив прежние позиции, все же остается одной из ведущих в отрасли. Следует также добавить, что Нью-Йорк является стратегической базой для работы в США ряда зарубежных страховщиков, в частности – французской группы AXA.

Наряду с Нью-Йорком заметными центрами страхования на Северо-востоке США являются такие исторические города, как Филадельфия, Бостон, Хартфорд, Спрингфилд и Провиденс (табл. 2). В последнем случае вхождение в национальную элиту было обеспечено очень быстрым продвижением во второй половине 2010-х гг. компании «CVS Health», присоединившей к себе группу «Aetna» из Хартфорда. Важно также обратить внимание на высокую географическую плотность размещения перечисленных городов: все они, за исключением Филадельфии, находятся в соседних штатах Новой Англии и на сравнительно небольших расстояниях друг от друга.

Множеством очень крупных центров страхования обладает и Средний Запад (табл. 2). Ведущие корпорации изучаемого профиля там стали складываться позже, чем на Северо-востоке, а именно – в период бурного промышленного роста своего региона в последней трети XIX – начале XX вв. Однако и этого было достаточно, чтобы в данной части США также успели сформироваться гигантские страховые группы с широкой географией деловых интересов.

Особое внимание обращает на себя город Блумингтон в штате Иллинойс. Обладая населением менее 80 тыс. чел. и находясь в стороне от таких крупных



центров региона, как Сент-Луис или Чикаго, Блумингтон при этом довольно уверенно занимает второе место среди столиц страхового дела в США (табл. 2). На такую удивительную высоту свой город выводит компания «State Farm Mutual Automobile Insurance». Основанная в 1922 г. для страхования транспортных средств, принадлежащих фермерам Иллинойса, «State Farm» постепенно превратилась в огромный конгломерат с широким географическим присутствием и в крупнейшего автомобильного страховщика Америки. «State Farm» безоговорочно является ведущим работодателем в Блумингтоне<sup>16</sup>, в то же время создавая еще больше рабочих мест за пределами города. Несмотря на свои очень скромные размеры, Блумингтон на данный момент утвердился в качестве «страховой вице-столицы» США, подобно тому, как в банковском секторе подобную роль уже несколько десятилетий пытается играть северо-каролинский город Шарлотт<sup>17</sup>.

Далее к западу, в одном из пригородов Миннеаполиса, располагается «UnitedHealth Group», которая успешно конкурирует с нью-йоркскими гигантами в их приоритетной нише – страховании здоровья. Очень заметна в изучаемой отрасли и Омаха (штат Небраска). В этом городе находится, в частности, страховое подразделение финансового холдинга «Berkshire Hathaway», неразрывно связанного с именем знаменитого инвестора Уоррена Баффета. В число крупнейших страховых центров в 2010-е гг. выдвинулся и Кливленд (штат Огайо) с группой «Progressive Corp», создающий яркий пример развития большой финансовой структуры в старопромышленной агломерации. Наконец, к числу ведущих центров страхования в настоящее время относятся еще два города Среднего Запада – огромный постиндустриальный Чикаго и сравнительно небольшой Де-Мойн, расположенный в сельскохозяйственной Айове (табл. 2).

---

<sup>16</sup> City of Bloomington, Illinois. The 2018 Comprehensive Annual Financial Report // <https://www.cityblm.org/government/departments/finance/financial-statements>

<sup>17</sup> Никитин Л.В., Павлова О.Ю. Эдинбург и Шарлотт против Лондона и Нью-Йорка: история «вторых столиц» в банковских системах Великобритании и США (1970-е – 2010-е годы) // Клио. 2019. № 9 (153). С. 66–67.

Южный макрорегион с его огромным населением и динамичной экономикой остается относительно малозаметным в страховом бизнесе (рис. 1). За весь доступный период измерений (2013–2020 гг.), стартовая и итоговая точки которого отражены в табл. 2, представители этой части США ни разу не входили в число десяти крупнейших центров данной отрасли. Правда, во второй половине 2010-х гг. отмечалось некоторое продвижение техасского города Сан-Антонио, обеспеченное корпорацией «USAA Insurance Group» (она специализируется в сфере автострахования и работает в тесном альянсе с достаточно крупным местным банком, носящим тот же бренд USAA). Отдельного упоминания заслуживает исторически значимая группа «Transamerica Corp», основанная в свое время легендарным финансистом начала XX в. Амадео Джаннини (создавшим также гигантский «Bank of America»). Современная «Transamerica» не так велика, как ведущие страховые конгломераты из Нью-Йорка и некоторых других городов, но все же является очень заметным отраслевым игроком. Корпорация получила новый импульс после недавнего перевода штаб-квартиры из Сан-Франциско в Балтимор – ближе к основному сосредоточению своих клиентов на Восточном побережье. Таким образом, Балтимор, вслед за Сан-Антонио, стал еще одним городом Юга с некоторым потенциалом развития в качестве центра управления страховым бизнесом. По состоянию на 2020 г. южные города занимали 12-е (Сан-Антонио) и 14-е (Балтимор) места в отраслевой иерархии.

Еще меньшим весом обладают в страховании города Дальнего Запада (рис. 1). На огромном тихоокеанском пространстве в этом отношении сейчас выделяется только Лос-Анджелес, которому корпорация «Farmers Insurance Group of Companies» обеспечивает позицию в середине второго десятка. Впрочем, немалый экономический потенциал региона, в особенности штатов Калифорния и Вашингтон, сохраняет возможность для подъема крупных компаний изучаемого профиля.

В заключение надо отметить еще одно очень важное обстоятельство. Основная часть расчетов была проведена, как уже упоминалось, исходя из размещения штаб-квартир не просто в городах, а в городских агломерациях. Так, корпорация «Prudential Financial», расположенная в Ньюарке, одном из нью-йоркских пригородов, была включена в объединенный результат по «метрополитенскому статистическому ареалу» Нью-Йорка. Данный пример является далеко не единственным. В частности, компания «Chubb Ltd» базируется в городе Уоррен, относящемся к той же агломерации Нью-Йорка. Закономерность подобного пригородного размещения продолжают «UnitedHealth Group» (агломерация Миннеаполиса), «CVS Health Corp» (агломерация Провиденса), «Progressive Corp» (агломерация Кливленда), «The Allstate Corp» (агломерация Чикаго) и некоторые другие компании. Перед нами, таким образом, открывается своего рода «субурбанизация» в страховом секторе, аналогичная «банковской субурбанизации», которую в работах начала 2000-х гг. зафиксировал А.Н. Лузанов<sup>18</sup>. Более того, именно в страховом деле, где носителями подобного явления нередко выступают компании первого или, как минимум, второго ряда, оно выражено даже сильнее, чем в банковской системе.

Представленные на этих страницах базовые расчеты и наблюдения являются, на взгляд автора, достаточно важным и точным, но, конечно, не исчерпывающим описанием территориальных особенностей страхового бизнеса в США. Ситуация в этой области требует дальнейшего изучения, особенно с учетом тех сдвигов, которые произошли в условиях пандемии и других потрясений на рубеже 2010–2020-х гг. Но в любом случае, уже на основании рассмотренных данных можно говорить, что выраженная конкуренция страховых фирм идет на пользу потребителям их услуг, а относительно высокий уровень децентрализации (включая размещение штаб-

---

<sup>18</sup> См, например: Лузанов А.Н. География банковской деятельности. М., 2002. С. 58. Добавим также, что еще одним ярким примером размещения штаб-квартир страховых компаний в пригородном кольце является агломерация Лондона (Фейгин В.Е. Сектор страхования в британской экономике...).

квартир в небольших городах и на окраинах агломераций) означает, что важные преимущества, связанные с созданием квалифицированных рабочих мест и получением налогов, достаются не только Нью-Йорку.

### **Библиографический список:**

1. Бернштам Е.С., Лузанов А.Н. Региональные аспекты организации и государственного регулирования банковской сферы: зарубежный и российский подходы. – М.: Эдиториал УРСС, 2001. – 104 с.

2. Кулакова В.К. Результаты и перспективы финансовой реформы в США // США и Канада: экономика, политика, культура. – 2014. – № 9. – С. 47–58.

3. Кулакова В.К. Трудности финансовой реформы в США // Вопросы экономики. – 2013. – № 10. – С. 147–158.

4. Лузанов А.Н. Банковская система США: история, география, перспективы развития. – М.: Э.РА, 2015 – 112 с.

5. Лузанов А.Н. География банковской деятельности. – М.: МАКС Пресс, 2002. – 252 с.

6. Лузанов А.Н. Региональные аспекты госрегулирования банковской системы: поучительный опыт США // Российский экономический журнал. – 2000. – № 3. – С. 70–76.

7. Лузанов А.Н. Экономико-географический подход к изучению банковской деятельности // Российское предпринимательство. – 2012. – № 16 (114). – С. 48–54.

8. Никитин Л.В. Конкуренция штатов в банковской системе США: от «революции Рейгана» до реформ Обамы // Американский ежегодник. 2012. – № 2012. – С. 26–43.

9. Никитин Л.В. Нью-Йорк, Сан-Франциско и Шарлотт: новейшая история борьбы за лидерство в банковской системе США (1970-е – середина 2010-х годов) // Новая и новейшая история. – 2015. – № 3. – С. 128–144.

10. Никитин Л.В. Продолжение Уолл-стрит: Нью-Йорк и другие банковские столицы США на рубеже XX–XXI веков. – Челябинск: Издательство ЮУрГГПУ, 2019. – 545 с.
11. Никитин Л.В., Павлова О.Ю. Эдинбург и Шарлотт против Лондона и Нью-Йорка: история «вторых столиц» в банковских системах Великобритании и США (1970-е – 2010-е годы) // Клио. – 2019. – № 9 (153). – С. 62–69.
12. Фейгин В.Е. Сектор страхования в британской экономике: исторический фундамент и современное состояние // Российский экономический интернет-журнал. – 2020. – № 3. – С. 33.
13. Фейгин В.Е. Позиции городов уральского региона в страховом бизнесе (середина 2000-х – 2010-е гг.) // Евразийский журнал региональных и политических исследований. – 2019. – № 1(19). – С. 86–91.
14. City of Bloomington, Illinois. The 2018 Comprehensive Annual Financial Report // <https://www.cityblm.org/government/departments/finance/financial-statements>
15. Globalization and World Cities Research Network (GaWC) // <https://www.lboro.ac.uk/microsites/geography/gawc>
16. Greenberg M.R., Cunningham L.A. The AIG Story. – Hoboken (N.J.): Wiley, 2013. – 360 p.
17. Lord J.D. Geographic Deregulation of the U.S. Banking Industry and Spatial Transfers of Corporate Control // Urban Geography. – 1992. – № 1. – P. 25–48.
18. Markham J.W. A Financial History of the United States. Vol. I. – Armonk (N.Y.) – London: M.E. Sharpe, 2002. – 421 p.
19. Shelp R., Ehrbar A. Falling Giant: The Amazing Story of Hank Greenberg and the History of AIG. – Hoboken (N.J.): Wiley, 2009. – 281 p.
20. U.S. Department of the Treasury. Federal Insurance Office (FIO). Reports & Notices (2013–2021) // <https://home.treasury.gov/policy-issues/financial-markets-financial-institutions-and-fiscal-service/federal-insurance-office/reports-notices>

## References:

1. Bernshtam E.S., Luzanov A.N. Regional Aspects of Organization and Government Regulation of the Banking Sector: Foreign and Russian Approaches. – Moscow: Editorial URSS, 2001. – 104 p.
2. Kulakova V.K. Financial Reform in the USA: Results and Opportunities // USA and Canada: Economy, Politics, Culture. – 2014. – № 9. – P. 47–58.
3. Kulakova V.K. Difficulties of the Financial Reform in the USA // Voprosy Ekonomiki. – 2013. – № 10. – P. 147–158.
4. Luzanov A.N. The U.S. Banking System: History, Geography, Development Prospects. – Moscow: E.RA, 2015. – 112 p.
5. Luzanov A.N. Geography of the Banking. – Moscow: MAKS Press, 2002. – 252 p.
6. Luzanov A.N. Regional Aspects of Government Regulation of the Banking System: the Instructive Experience of the USA // Russian Economic Journal. – 2000. – № 3. – P. 70–76.
7. Luzanov A.N. Economic and Geographical Approach to the Study of Banking // Russian Journal of Entrepreneurship. – 2012. – № 16 (114). – P. 48–54.
8. Nikitin L.V. Competition between States in the U.S. Banking System: from «Reagan's Revolution» to Obama's Reforms // American Yearbook. 2012. – № 2012. – P. 26–43.
9. Nikitin L.V. New York, San Francisco and Charlotte: Contemporary History of Competition for Leadership in the U.S. Banking System (1970s – mid- 2010s) // Modern and Contemporary History. – 2015. – № 3. – P. 128–144.
10. Nikitin L.V. The Greater Wall Street: New York City and Other Banking Metropolises of the USA in the Late 20<sup>th</sup> and Early 21<sup>st</sup> Centuries. – Chelyabinsk: SUSHPU Publ., 2019. – 545 p.
11. Nikitin L.V., Pavlova O.Y. Edinburgh and Charlotte vs. London and New York: The History of the «Second Capital Cities» in Banking Systems of the United

Kingdom and the United States (1970–2010s) // Klio. – 2019. – № 9 (153). – P. 62–69.

12. Feigin V.E. The Insurance Sector in the British Economy: Historical Basis and Current Conditions // Russian Economic Online Journal. – 2020. – № 3. – P. 33.

13. Feigin V.E. Positions of Ural Cities in Insurance (Mid-2000s – 2010s) // Eurasian Journal of Region and Political Research. – 2019. – № 1(19). – P. 86–91.

14. City of Bloomington, Illinois. The 2018 Comprehensive Annual Financial Report // <https://www.cityblm.org/government/departments/finance/financial-statements>

15. Globalization and World Cities Research Network (GaWC) // <https://www.lboro.ac.uk/microsites/geography/gawc>

16. Greenberg M.R., Cunningham L.A. The AIG Story. – Hoboken (N.J.): Wiley, 2013. – 360 p.

17. Lord J.D. Geographic Deregulation of the U.S. Banking Industry and Spatial Transfers of Corporate Control // Urban Geography. – 1992. – № 1. – P. 25–48.

18. Markham J.W. A Financial History of the United States. Vol. I. – Armonk (N.Y.) – London: M.E. Sharpe, 2002. – 421 p.

19. Shelp R., Ehrbar A. Falling Giant: The Amazing Story of Hank Greenberg and the History of AIG. – Hoboken (N.J.): Wiley, 2009. – 281 p.

20. U.S. Department of the Treasury. Federal Insurance Office (FIO). Reports & Notices (2013–2021) // <https://home.treasury.gov/policy-issues/financial-markets-financial-institutions-and-fiscal-service/federal-insurance-office/reports-notices>

**Для цитирования:** Фейгин В.Е. Страховой бизнес в США: территориальные особенности / Российский экономический интернет-журнал. – 2022. – № 3. URL:

© Фейгин В.Е., Российский экономический интернет-журнал 2022, № 3.